

Position

# VERTRIEBSBERATER:IN FÜR WEITERBILDUNGSANGEBOTE (M/W/D)

**Nürnberg | Bayreuth | Ansbach |  
Bamberg****zum nächstmöglichen Zeitpunkt****Vollzeit 40h / Woche**

## Deine Aufgaben.

Du suchst eine spannende Challenge im Vertrieb, mit Produkten für die du dich wirklich begeistern kannst? Dann bist du bei uns genau richtig! Als Vertriebsberater:in für unsere Weiterbildungsprodukte wirst du Teil eines motivierten 12-köpfigen deutschlandweit aufgestellten Teams im zentralen Bereich Vertrieb QCG bei der WBS GRUPPE. Gemeinsam brennen wir für über 3.000 Weiterbildungsprodukte und stärken unsere Position als führende digitale Bildungsanbieterin mit Herz. Wir arbeiten mit Sinn und entfalten mit unseren Angeboten die Potenziale unserer Teilnehmer:innen. Freu dich konkret auf folgende Themen:

- Du findest zur WBS GRUPPE passende Unternehmen und inspirierst sie zur Nutzung der Weiterbildungsangebote und deren Fördermöglichkeiten.
- Gemeinsam mit den Kolleg:innen vor Ort betreust du ein regionales Kundengebiet und kannst dir einen überregionalen Branchenfokus frei setzen.
- Zu den öffentlichen Kostenträgern pflegst du vertrauensvolle Kontakte.
- Du besuchst Fachmessen, Verbandstreffen und Kongresse zur aktiven Netzwerkarbeit und Imagepflege.
- Vertriebskampagnen für unsere Zielbranchen und Regionen setzt du optimal um.

Dein Arbeitsort ist zu 60 % im Homeoffice und mit einem Anteil von 40 % an einem unserer südlichen Standorte wie z. B. Nürnberg, Bayreuth, Ansbach oder Bamberg. Bitte gib deine Vorstellung in deinen Unterlagen an.

## Deine Stärken.

Begeistere dich mit uns nicht nur für unsere digitalen Bildungsangebote, sondern lass uns kontinuierlich durch Partizipation und Potenzialentfaltung wachsen. Dafür hast du ein offenes Mindset, eine flexible Denkweise und begeisterst dich für lebenslanges, gemeinsames Lernen. Lösungsorientierung ist dabei für dich kein Buzzword, sondern gelebter Alltag. Geh mit uns gemeinsam neue Wege, nutze Innovationen und KI für dich und genieße echte Work-Life-Balance.

## Was wir benötigen.

- Mindestens eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung.
- Berufserfahrung im Bereich Kundenbeziehungsmanagement, idealerweise in der Weiterbildungsbranche.
- Kommunikationsstärke und ein sicheres Auftreten gegenüber Förderträgern und Mitarbeiter:innen.
- Eine hohe Dienstleistungsorientierung sowie eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise mit hoher Motivation und Eigenverantwortlichkeit.
- Gute soziale Kompetenz gekoppelt mit der Fähigkeit der Empathie.
- Reisebereitschaft.

## Das wäre schön.

- Routine im Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen und CRM-Systemen (MS Dynamics, Freshworks, HubSpot oder Salesforce).

## DEINE VORTEILE.



### Arbeiten mit Sinn.

Entfalte dein volles Potenzial | Fokus auf Gemeinwohl und Nachhaltigkeit | Eigenverantwortliches Arbeiten | Spendenaktionen und WBS HerzensProjekte



### Gesundheit.

Mache mit bei Fitness-Challenges | Virtuelle Sportangebote | Jobrad | Mentale Gesundheit mit 7mind@work | Vegetarische Bio-Lebensmittel



### Work-Life-Balance.

Genieße 30 Tage Urlaub | Vertrauensarbeitszeit | Sabbatical | Arbeiten im Ausland | Workation in unseren Seminarhäusern in Berlin und Pommritz



### Digitales Arbeiten.

Arbeite digital vernetzt mit deinen Kolleg:innen | Remote Work mit Microsoft 365 | Ergonomische Arbeitsplatzausstattung auch im Homeoffice



### Wohlfühlen.

Erlebe ein herzliches Miteinander | Achtsame Meetingkultur | Coachingangebote | Transparente Kommunikation | Wohlfühlplattform Voioo



### Beruf und Familie.

Nutze flexible Arbeitszeiten und Homeoffice | Familienurlaub in unseren Seminarhäusern | Beratung bei der Pflege von Angehörigen



### Prämien und Rabatte.

Profitiere von Prämienzahlungen | Rabatte und Corporate Benefits | Zuschüsse zu Versicherungen und der betrieblichen Altersvorsorge



### Veranstaltungen.

Feiere mit bei Jahresfeiern in Berlin | Individuelle Teamevents und Weihnachtsfeiern | Yoga- und Pilates-Retreats | Onboarding-Event



### Persönliche Entwicklung.

Bilde dich weiter mit diversen Trainingsangeboten | Drei Weiterbildungstage pro Jahr | Digitale Lernplattform | Geförderte Aufstiegsfortbildungen

\*Hinweis: Je nach Position und Standort variieren die Benefits.

## WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG!

Die personenbezogenen Formulierungen in dieser Stellenanzeige schließen alle Geschlechter ein. Wir freuen uns besonders auf Bewerbungen von Menschen mit unterschiedlichen körperlichen und geistigen Fähigkeiten, verschiedener sozialer oder ethnischer Herkunft, Religion/Weltanschauung, sexueller Orientierung, geschlechtlicher Identität und verschiedenen Alters! Sprich uns bei Fragen gerne an.

[ZUR ONLINE-BEWERBUNG](#)