

Das sind wir. Die WBS GRUPPE.

Die WBS GRUPPE ist eine führende Anbieterin für Online-Weiterbildungen und Ausbildungen. Bundesweit und international sind wir mit fünf starken Marken aktiv - mit viel Wissen und viel Herz. Wir setzen auf digitale Lern- und Lehrformate, die gezielt Handlungskompetenzen und Selbstverantwortung stärken. So steigern wir die Job- und Karrierechancen unserer Kund:innen nachhaltig und unterstützen Unternehmen bei der Weiterbildung ihrer Mitarbeitenden.

Das Angebot umfasst geförderte berufliche Weiterbildungen und Umschulungen (WBS TRAINING), berufsbegleitende Bildungsangebote (WBS AKADEMIE), Ausbildungen in den Bereichen Gesundheit, Pflege und Soziales (WBS SCHULEN), Intensivkurse für Softwareentwickler:innen (WBS CODING SCHOOL) sowie die Vermittlung von Azubis und Fachkräften aus dem Ausland (WBS RECRUITING INTERNATIONAL).

Die WBS GRUPPE ist zertifizierter Bildungspartner von SAP, Microsoft, DATEV sowie LEXWARE und beschäftigt derzeit über 1.600 Mitarbeitende.

SALES DRIVER (M/W/D)



HOMEOFFICE



ZUM NÄCHSTMÖGLICHEN ZEITPUNKT



VOLLZEIT (40H / WOCHE)

Ihre Aufgaben

Du möchtest die Zukunft eines innovativen & digitalen Projektes in einem holokratischen Arbeitsumfeld mitrocken? Dein Herz schlägt für Vertrieb und Dein unternehmerisches Growth-Hacking-Mindset treibt Dich jeden Tag an mit einem Lächeln und viel positiver Energie unsere künftigen Kunden im KMU Segment zu kontaktieren und Sie von den Vorteilen unserer innovativen und geförderten Weiterbildungsmöglichkeit zu überzeugen? Für Dich ist der Kunde nicht König, sondern Partner? Der Erfolg des Kunden ist für Dich motivierender Treiber Deiner täglichen Arbeit? Du bist zudem noch agil und Purpose-Driven? Du willst mit Deiner künftigen Arbeit Deinen persönlichen Impact vergrößern? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Bevor Du uns aber Deinen Onepager schickst, möchtest du sicherlich noch mehr Details zu Deiner künftigen Mission erfahren?

- Entwickle gemeinsam mit Deinem Team erfolgreiche Inbound- und Outbound-Kundenakquisitionsstrategien und erwecke diese zum Leben.
- Gewinne & berate aktiv Neukunden per Telefon für unser innovatives Trainingskonzept und baue dein bestehendes Netzwerk im KMU Bereich kontinuierlich weiter aus.
- Recherchiere, identifiziere & sammle selbständig qualitative B2B Leads und fülle nachhaltig Deine eigene Sales Pipeline.
- Du bist Impulsgeber, Sparringspartner & Challenger in unseren Fokuskreisen Verkauf & Produkt und freust Dich bereits heute darauf Deine Rolle zum Leben zu erwecken.

Ihre Stärken

Idealerweise bringst Du außerdem Folgendes mit:

Was wir benötigen

- Du hast mehrjährige Erfahrungen im B2B Vertrieb eines erklärungsbedürftigen Produktes. Wenn Du bereits im (Weiter-) Bildungsbereich im B2B Bereich verkauft hast, dann wäre das für uns ein Plus.
- Du siehst dich selbst als Generalist, der sich und seine Rolle ständig weiterentwickeln möchte, obwohl du fachlich und technisch stark im Bereich Vertrieb verankert bist.
- Du arbeitest gern in agilen und selbstgesteuerten Strukturen.
- Du verfügst über eine selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise im Team und Du weißt, dass man immer auf die Sterne zielen sollte, auch wenn man vielleicht nur auf dem Mond landet.
- Du sprichst fließend Deutsch & Englisch
- Du hast deinen Wohnsitz in Deutschland, Österreich oder Spanien

Wir haben hier wichtige Stärken von Dir vergessen? Dann freuen wir uns auf Deine Ergänzungen und natürlich jetzt endlich auf Deinen Onepager.

Ihre Vorteile



Gestalten

Ob in Projekten, unserer internen Trendbox oder über unser Feedback-Tool. Gestalten Sie mit uns Veränderungen und seien Sie Teil der Entwicklung.



Digitales Arbeiten

Bleiben Sie mit uns bundesweit mit allen Kolleg:innen vernetzt: in virtuellen Lernformaten, digitalen Sportangeboten oder durch digitalisierte Arbeitsprozesse.



Lernen

Bleiben Sie neugierig. Zahlreiche Weiterbildungen und 3 bezahlte Weiterbildungstage pro Jahr warten auf Sie.



Sinn

Ob Gemeinwohl-Bilanz, nachhaltiges Essen und Reisen, Spendenaktion oder Potenzialentfaltung. Arbeiten Sie mit uns sinnorientiert und sozial.



Work-life-balance

30 Tage Urlaub, verschiedene Arbeitszeitmodelle, Sabbatical oder Homeoffice. Bleiben Sie mit uns flexibel.



Wohlfühlen

Ein herzliches Miteinander, vielfältige Gesundheitsangebote und gegenseitiges Vertrauen. Fühlen Sie sich mit uns rundum wohl.

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung!

Bitte geben Sie Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin an.

Die personenbezogenen Formulierungen in dieser Stellenanzeige schließen alle Geschlechter (männlich, weiblich, divers) ein.

[ZUR ONLINE-BEWERBUNG](#)