

## Das sind wir. Die WBS GRUPPE.

Die WBS GRUPPE ist eine führende Anbieterin für Online-Weiterbildungen und Ausbildungen. Bundesweit und international sind wir mit fünf starken Marken aktiv - mit viel Wissen und viel Herz. Wir setzen auf digitale Lern- und Lehrformate, die gezielt Handlungskompetenzen und Selbstverantwortung stärken. So steigern wir die Job- und Karrierechancen unserer Kund:innen nachhaltig und unterstützen Unternehmen bei der Weiterbildung ihrer Mitarbeitenden.

Das Angebot umfasst geförderte berufliche Weiterbildungen und Umschulungen (WBS TRAINING), berufsbegleitende Bildungsangebote (WBS AKADEMIE), Ausbildungen in den Bereichen Gesundheit, Pflege und Soziales (WBS SCHULEN), Intensivkurse für Softwareentwickler:innen (WBS CODING SCHOOL) sowie die Vermittlung von Azubis und Fachkräften aus dem Ausland (WBS RECRUITING INTERNATIONAL).

Die WBS GRUPPE ist zertifizierter Bildungspartner von SAP, Microsoft, DATEV sowie LEXWARE und beschäftigt derzeit über 1.600 Mitarbeitende.

## BERATER:IN (M/W/D) VERTRIEB WEITERBILDUNG



KÖLN



ZUM NÄCHSTMÖGLICHEN ZEITPUNKT



VOLLZEIT (40H/ WOCHE)

### Ihre Aufgaben

Als Berater:in Vertrieb Weiterbildung für den Großraum Köln sind Sie Teil eines 10-köpfigen, motivierten und deutschlandweit aufgestellten Vertriebsteams. Sie arbeiten flexibel und selbstständig aus dem Homeoffice oder von einem unserer Standorte in der Region aus. Gemeinsam gehen Sie neue Wege und tragen durch Ihre Arbeit täglich dazu bei, die Vorreiterposition der WBS GRUPPE im Bereich Bildung weiter auszubauen und die Potenziale unserer Kund:innen vollständig zu entfalten. Sie unterstützen uns nicht nur dabei, unsere über 3.000 Weiterbildungsprodukte optimal am Markt zu platzieren, sondern auch Digitalisierung in der Weiterbildung und sinnstiftende Arbeit zu leben. Ihre Aufgaben bestehen insbesondere in folgenden Themen:

- Sie finden zur WBS GRUPPE passende Unternehmen und inspirieren sie zur Nutzung der Weiterbildungsangebote und deren Fördermöglichkeiten.
- Entweder betreuen Sie ein regionales Kundengebiet oder eine überregionale Branche.
- Zu den öffentlichen Kostenträgern pflegen Sie vertrauensvolle Kontakte.
- Sie besuchen Fachmessen, Verbandstreffen und Kongresse zur aktiven Netzwerkarbeit und Imagepflege.
- Vertriebskampagnen für unsere Zielbranchen und Regionen setzen Sie optimal um.

### Ihre Stärken

Begeistern Sie sich mit uns nicht nur für unsere digitalen Bildungsangebote, sondern lassen Sie uns kontinuierlich durch Partizipation und Potenzialentfaltung wachsen. Dafür haben Sie ein offenes Mindset, eine flexible Denkweise und begeistern sich für lebenslanges, gemeinsames Lernen. Lösungsorientierung ist dabei für Sie kein Buzzword, sondern gelebter Alltag. Idealerweise bringen Sie außerdem Folgendes mit ein:

### Was wir benötigen

- Berufserfahrung im Bereich Kundenbeziehungsmanagement, idealerweise in der Weiterbildungsbranche.
- Kommunikationsstärke und ein sicheres Auftreten gegenüber Förderträgern und Mitarbeiter:innen.
- Gute soziale Kompetenz gekoppelt mit der Fähigkeit der Empathie.
- Reisebereitschaft.

### Das wäre schön

- Routine im Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen und CRM-Systemen.
- Eine hohe Dienstleistungsorientierung sowie eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise mit hoher Motivation und Eigenverantwortlichkeit.

### Ihre Vorteile



#### Gestalten

Ob in Projekten, unserer internen Trendbox oder über unser Feedback-Tool. Gestalten Sie mit uns Veränderungen und seien Sie Teil der Entwicklung.



#### Digitales Arbeiten

Bleiben Sie mit uns bundesweit mit allen Kolleg:innen vernetzt: in virtuellen Lernformaten, digitalen Sportangeboten oder durch digitalisierte Arbeitsprozesse.



#### Lernen

Bleiben Sie neugierig. Zahlreiche Weiterbildungen und 3 bezahlte Weiterbildungstage pro Jahr warten auf Sie.



#### Sinn

Ob Gemeinwohl-Bilanz, nachhaltiges Essen und Reisen, Spendenaktion oder Potenzialentfaltung. Arbeiten Sie mit uns sinnorientiert und sozial.



#### Work-life-balance

30 Tage Urlaub, verschiedene Arbeitszeitmodelle, Sabbatical oder Homeoffice. Bleiben Sie mit uns flexibel.



#### Wohlfühlen

Ein herzliches Miteinander, vielfältige Gesundheitsangebote und gegenseitiges Vertrauen. Fühlen Sie sich mit uns rundum wohl.

**Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung!**

Bitte geben Sie Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin an.

Die personenbezogenen Formulierungen in dieser Stellenanzeige schließen alle Geschlechter (männlich, weiblich, divers) ein.

Die personenbezogenen Formulierungen in dieser Stellenanzeige schließen alle Geschlechter ein. Wir freuen uns besonders auf Bewerbungen von Menschen mit unterschiedlichen körperlichen und geistigen Fähigkeiten, verschiedener sozialer oder ethnischer Herkunft, Religion/Weltanschauung, sexueller Orientierung, geschlechtlicher Identität und verschiedenen Alters! Sprechen Sie uns bei Fragen gerne an.

[ZUR ONLINE-BEWERBUNG](#)